

RELATIONS ACADEMY

OPNÅ STÆRK FAGLIG FORANKRING I DIN
LEDELSESGERNING KOMBINERET MED
ØGET SELVINDSIGT SOM LEDER

Relations Academy understøtter ledere til at opnå stærk faglig og personlig ledelsesforankring.

Uddannelsesdagene er tilrettelagt, så der etableres et stærkt teoretisk ståsted understøttet af konkrete ledelsesværktøjer, samtidig kombineres forløbet med individuel ledelsescoaching & etablering af ledernetværk i grupperne.

Relations Academy

Fra Specialist til Leder



RELATIONS ACADEMY

FRA SPECIALIST TIL LEDER



Når du går fra at være en dygtig specialist til at blive leder, følger en række væsentlige ændringer. Transitionen kræver en kombination af ambition, værktøjer og ledelsesmæssig retning, for at du kan træde succesfuldt ind i den nye rolle.

Ledelse som begreb er en fællesbetegnelse. For at blive en succes i din nye rolle, skal du finde den ledelsesstil, der matcher dig som menneske, og som vil sikre, at du løfter det ledelsesmæssige ansvar; at løfte dine medarbejdere og forløse deres potentiale.

Det er en rejse, der starter med dig – som understøtter dig i at opnå at have de dygtigste mennesker omkring dig – fordi du er lederen.

Derfor er vores program *Fra Specialist til leder* sammensat via 4 uddannelsesdage, tilrettelagt med tid imellem sessionerne til ibrugtagning af ledelsesværktøjer, kombineret med netværksetablering samt individuelle ledelsescoachingtimer, som understøtter udvikling og forankring af lederen.

Al undervisningen foregår i Nordhavnen i København.

FRA SPECIALIST TIL LEDER

Transitionen fra at være en dygtig specialist til at blive leder kræver, at ny viden & kompetencer sættes i spil. Igennem 4 uddannelsesdage og 2 individuelle coachingtimer, udvikles ledelseskompeterer til at lede nedad & opad så den nye leder sikres et stærkt personligt og fagligt ståsted. Via præsentation af væsentlige ledelsesteorier, introduktion og forankring af konkrete ledelsesværktøjer samt kommunikationstræning, identificeres og udvikles lederens styrker, så den ledelsesmæssige position forankres.

At lede nedad D. 1. og 2. okt.

Den dygtigste i linjen Fagligt oplæg om at gå fra specialist til leder.
Ledelsesstile & teoretisk afsæt for ledelse

Fra kollega til leder dilemmaer & håndteringsveje.

Differentieret ledelse

- Situationsbestemt ledelse
- Ledelse af forskellige persontyper
- Langdistanceledelse / Flere lokationer

Værdier & adfærd Narrativet om dig som leder

Min rolle som leder

- Lederens årshjul – årsrytmer i fokus
- Tillid i teamet & tryghed i rummet
- Kontrol & uddelegering

Dine forskellige ledelsesrum navigation som leder

- 1:1 samtaler
- MUS
- Teammøder

Kommunikation D. 28. okt.

Kommunikation er et ledelsesgreb

Fagligt oplæg om kommunikationens styrker & faldgruber

Kommunikationsteori omsat

- Kommunikationstræning i forskellige ledelsessituationer
- De svære samtaler

Feedback – til understøttelse af medarbejderudviklingen

Din ledelsespitch – dig som leder, dit ståsted & faglighed omsat

Det kommunikative ledelsesrum

- Feedback
- Ledelses præsentationspitch
- Grafisk facilitering

At lede opad D. 18. nov.

Strategisk ledelse Fagligt oplæg med fokus på lederens drivkraft for at lykkes & udvikle sig karrieremæssigt

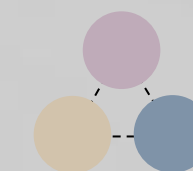
Mødet med hierarkisk ledelse Navigation som leder

Karriereveje & strategier Ledelsesmæssig udvikling over tid

De strategiske ledelsesrum

- Ledermøder/forum
- Strategiudvikling
- Rekruttering

Afslutning & overrækkelse af kursusbevis



Relations & Relations Academy

Om os

HVORFOR SKAL DU VÆLGE OS

Vores ledelsesuddannelser understøtter dig i din lederudvikling

- **Uddannelsesdage, Coaching af dit personlige lederskab & Ledernetværk**
Der sikrer fordybelse i dit lederskab, ibrugtagning af ledelsesværktøjer og faglig/personlig udvikling af dig som leder
- **Værktøjer der vil gøre forskellen i din hverdag & organisation**
Tid mellem sessionerne til implementering, kombineret med samtidig netværksordning & individuel coaching
- **Ledelsesfacilitering der tager udgangspunkt i dig som leder**
Din ledelsesstil, dine ambitioner & drømme
- **Undervisere med høj faglighed & psykologisk indsigt**
Relations Academy består af undervisere med mangeårig strategisk og ledelsesmæssig erfaring kombineret med psykologiske uddannelser og menneskelig indsigt
- **Små hold**
Nærværende & relevant tilrettelagt for at sikre dig optimalt udbytte



Kontakt for tilmelding

Tine Minor
Tlf. 4217 8272

Maja Klit Lindegaard:
Tlf. 6147 8844

UNDERVISERE



Tine Minor

Tine er co-founder af Relations og har gennem de sidste 14 år arbejdet som selvstændig konsulent med strategi-, ledelses- og teamudvikling i privat eller organisatorisk kontekst. Tidligere har Tine været leder i det private igennem 5 år.

Tine understøtter samarbejde, trivsel & udvikling der balancerer på tværs af menneskelig indsigt & faglig tyngde.

Tine har en nysgerrighed rettet mod filosofiske refleksioner, understøttet af en bachelor i filosofi & økonomi fra CBS.
Cand.merc. i Strategi, Organisation & Ledelse
4 årig psykoterapeut uddannelse fra Nordisk Gestalt Institut



Maja Klit Lindegaard

Maja er Director i Relations og arbejder som ledelses- & strategikonsulent med et hjerte der banker for innovation & forandringsledelse der gør en forskel. Maja har 25 års erfaring fra den finansielle sektor, hvor hun har bestrebet forskellige ledelsespositioner og bl.a. har etableret interne organisationer, samt change management funktioner. Maja har været konsulent igennem de sidste 4 år.

Maja bibringer med organisationspsykologisk vinkel via kandidatgrad i psykologi fra Århus Universitet. Sociologi fra Malmø Universitet, samt en række forskellige certificeringer indenfor; strategi, ledelse, project- & programledelse samt bestyrelsesuddannelse via Niels Brock Executive



Peter Hvarness

Peter er co-founder af Relations og seniorrådgiver indenfor strategi, ledelse & organisatoriske forandringer. Peter har mere end 30 års ledelseserfaring fra både konsulentvirksomheder og fra ledelsesroller i private virksomheder. Peter har samtidig stået i spidsen for og gennemført flere store nordiske transformationer af IT-organisationer og -systemer.

Peter balancerer sin faglige tyngde med en samtidig stor menneskelig indsigt og interesse, understøttet af en 4 årig psykoterapeut uddannelsen fra Nordisk Gestalt Institut

Vores kunder

BERLINGSKE
MEDIA

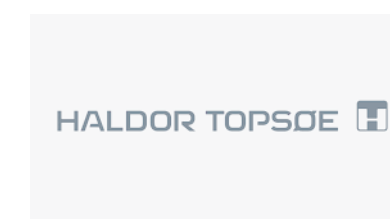
nets

solar

Topdanmark



nne pharmaplan



Nordea



Kundeoplevelser i samarbejdet



Relations har været en værdsat og værdifuld sparringspartner for mig og mit direktørteam. Jeg kan varmt anbefale Relations til alle der ønsker at blive inspireret til at sætte strategisk retning kombineret med et tydeligt lederskab, hvor udvikling af mennesker og teams sammen skaber en øget organisatorisk eksekveringskraft.

Kristian Hjort-Madsen
Koncerndirektør, Forretningsudvikling & Digitalisering



Relations har hjulpet os på vores forretningsmæssige rejse, med at ændre hele vores forretningsmodel med helt ny forretningsplatform. Relations var og er en katalysator for os og får mere ud af os, end vi selv vil kunne komme frem til.

Jens Much Holst
CEO



Vi har i gennem mange år arbejdet sammen med Relations for at udarbejde strategi, sætte retning og blive endnu mere sammentømrede som ledergruppe inkl. mellemledere. Vi står i dag endnu stærkere og har et team med tillid og respekt for hinanden. Jeg kan varmt anbefale Relations.

Anders Friss
European Manager



Vi står i dag som et stærkt, solidt og sammentømret lederteam. Vi er blevet udfordret fagligt og personligt. Relations har været en afgørende partner for lederteamets udvikling, herunder teamets interne relationer, snitflader og roller mod interessenter, og har supporteret os ift. hvordan vi bedst muligt understøtter PFA.

Gorm Laugesen
Chef for Digitalisering og Styring

